

EFICIENȚĂ ȘI EFICACITATE

Aurocon COMPEC

Articolul de față nu are deloc aspectul unuiu clasic, pentru prezentare de produse sau aplicații. El urmărește să vă convingă de eficiența colaborării cu un singur furnizor pentru o varietate mare de produse.

Economia de piață concurențială determină întreprinzătorii să-și concentreze atenția și eforturile pentru a fi profitabili și eficienți. Există foarte mulți factori care contribuie la atingerea obiectivelor legate de eficiență și rentabilitate și a devenit un lucru universal recunoscut faptul că numai încercările de a-și spori vânzările nu sunt suficiente pentru a te transforma într-o firmă eficientă. Unul dintre acești factori este controlul și eficientizarea procesului de aprovizionare.

Aprovizionarea a devenit, din cauza complexității factorilor de care trebuie să se țină cont în luarea deciziilor, un proces atribuit unui departament specializat, sau, în unele cazuri, chiar un serviciu externalizat.

Achiziționarea de produse și/sau servicii presupune luarea în calcul a mai multor aspecte, care diferă de la firmă la firmă, în funcție de cultura organizațională a fiecăreia dintre ele. Dar se pot distinge și puncte comune, printre care menționăm:

- disponibilitatea produsului/serviciului;
- caracteristicile ale produsului/serviciului;
- calitatea produsului;
- garanția oferită;
- și, nu în ultimul rând, aspectele financiare.

Pentru ca procesul de aprovizionare să fie eficient, trebuie analizate avantajele pe care le implică alegerea unui anumit furnizor. Acest lucru trebuie să se facă evitându-se capcanele determinate de confuzia dintre preț și cost. Costul total (final) conține, pe lângă prețul produsului, cheltuieli pentru căutarea furnizorului cel mai potrivit, negociere a condițiilor comerciale și tranzacțiile propriu-zise.

Să luăm un exemplu:

Să presupunem că pentru realizarea unui produs, un tehnician are nevoie de rezistență, un traductor de temperatură, circuite integrate, un PCB, display, set de aurubelnă, pistol de lipit, clește special, un spray tehnic, o cutie, auruburi, cleme de prindere, mediu antistatic și un aparat de măsurare.

dusului, rapiditate în trimiterea acestuia etc. Astfel apar economii importante în ceea ce privește găsirea produselor necesare, stabilirea contractului, transport, stocare, manipulare, plată etc. La o analiză atentă a celor de mai sus, se constată faptul că aprovizionarea se face de la un furnizor cu costuri mici.

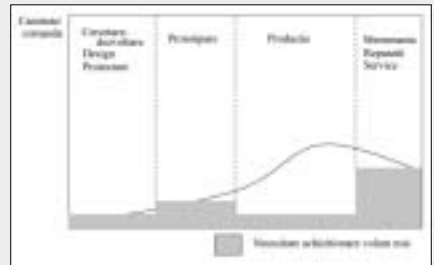
Dacă acest din urmă furnizor, pe lângă cele menționate, este un distribuitor pentru o plajă foarte largă de produse, avantajele sunt și mai mari. Clientul interesat în achiziționarea multor produse din categorii diverse, în cantități mici din fiecare tip de produs va constata economii importante la identificarea produselor căutate (un singur furnizor), la încheierea contractului (un singur contract), la transportul produselor (un singur transport - ușor de urmărit). Astfel acest furnizor devine cel mai ieftin furnizor al clientului.

Conform celor prezentate anterior, **Aurocon COMPEC**, distribuitor RS Components - Marea Britanie și STASTO - Austria, îndeplinește caracteristicile unei firme de tip cost redus, adresându-se și celor care cumpără puțin cantitativ, din multe sortimente și pentru care calitatea produselor și serviciilor sunt foarte importante.

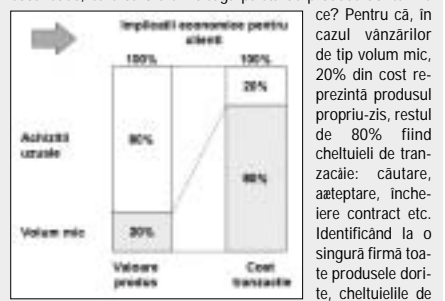
Vă sunt oferite:

- plajă foarte largă de produse;
- minim 12 luni de garanție pentru produse (unele componente sunt garantate pe viață);
- calibrare;
- servicii certificate ISO 9001:2001;
- informare facilă (modalitate rapidă și convenabilă de identificare a produselor prin intermediul catalogului tipărit, catalogului CD și, nu în ultimul rând, *online* la www.rsromania.com și www.stasto.com); produsele sunt însoțite de detalii tehnice și note de aplicații), alte servicii;
- livrare la sediul clientului;
- date tehnice de care clientul are nevoie;
- flexibilitate și promptitudine în derularea contractelor;
- dezvoltarea și menținerea unui parteneriat reciproc avantajos.

la câteva activități, care prin natura lor, necesită achiziționarea unui număr mic de bucăți, dar din multe tipuri de produse: cercetare, realizare de prototip, reparații-service. Alături de acestea, firmele de producție achiziționează produse uzuale necesare procesului de fabricare în cantități mari din același tip, dar și, din când în când, produse nespecifice în cantități mici (de exemplu o firmă specializată în realizarea instalațiilor de alimentare cu apă, va achiziționa de-a lungul timpului ca produse curente, dar poate, la un moment dat, achiziționa și niște conectori electrici speciali, o trusă de scule, o sursă de alimentare etc.).



Mai ales pentru cea de a doua categorie, a celor care cumpără puțin cantitativ, dar din multe sortimente, cea mai eficientă și economică modalitate de achiziție este apelarea la o firmă de tipul cost redus, care să ofere întreaga paletă de produse dorite. De ce?



tranzacție scad simțitor, fiind făcute numai o singură dată pentru un număr mare de tipuri de produse. Firma pe care o căutați este **Aurocon COMPEC**. Prin noi beneficiați de:

- gamă foarte largă de produse;
- disponibilitatea - noi avem produsele de care aveți nevoie;
- siguranța că produsul este cel comandat;
- rapiditate în aprovizionare;
- seriozitate și ușurința de a comanda;
- servicii care fac viața clienților mai ușoară: livrare la sediul clienților, suport tehnic, servicii certificate ISO;
- garanție pentru produsele achiziționate.

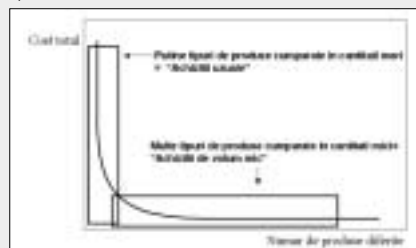
Aurocon COMPEC va ofera TOATE aceste grupe de produse.

Acum apar problemele în găsirea unei modalități rapide și economice de achiziționare a acestora. Este identificat un furnizor pentru rezistențe, traductor și circuite. În unele cazuri, el oferă numai cantități mari de produse și cu termen mare de livrare. În cazul nostru, fiindu-ne necesare numai câteva bucăți din produsul solicitat, prețul mic pe produs implică cheltuieli suplimentare prin cumpărarea unei cantități mai mari.

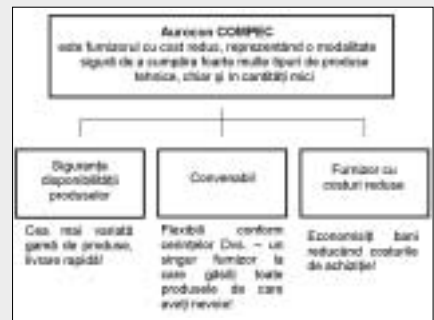
Deci, a fost găsit un furnizor cu prețuri mai mici, dar care poate fi, de fapt, un furnizor cu un cost implicit mai mare. Este căutat în continuare un furnizor pentru produsele celelalte produse. Deoarece sunt diferite tipuri de produse, trebuie apelat la mai mulți furnizori, așteptată primirea ofertelor de la toți, analizat dacă produsele oferite corespund cerințelor din punct de vedere al caracteristicilor tehnice, al complexității acestora și al garanției oferite.

Au fost identificați furnizori pentru nevoile tehnicianului, dar s-a depășit termenul de realizare al produsului finit, ceea ce, datorită întârzierii, determină un cost mai mare al acestuia. O alternativă preferabilă la situația prezentată mai sus, dar pe care în realitate o întâlnim destul de des, este apelarea la un furnizor cu preț mai mare pe produs, dar care asigură livrare în cantitate solicitată, derulare ușoară a comenzii, certificare de calitate a pro-

Din punct de vedere al clientului, pe piață există două categorii principale de furnizori: unii care oferă spre vânzare cantități mari de produse de același tip, aceștia fiind în general furnizori pentru materie primă și piese utilizate în producție (aaa numitele produse uzuale), iar alții care oferă spre vânzare multe produse de tipuri diferite și în cantități mici.



Pentru cea de a doua categorie, este avantajoasă identificarea unei firme care să-i poată oferi clientului o gamă mare de produse.



Aurocon COMPEC este cea mai eficientă și de încredere modalitate de a cumpăra produse tehnice, chiar și în cantități mici, deoarece afacerea noastră a fost concepută pentru a-i deservi și pe cei care au astfel de nevoi!